

**Appel à candidatures pour un(e) employé(e) à recruter au sein de l'Office économique wallon du bois dans le cadre d'un projet de suivi du parc à grumes de la Région wallonne et d'étude des modes de ventes de bois (Budget 2018-Prog 15.11-AB 43.08)**

*L'Office économique wallon du bois (société anonyme de droit public) a pour objectif de créer les conditions propices au développement économique de la filière wallonne du bois. Il analyse l'évolution des techniques et des marchés et participe à un positionnement favorable des entreprises par du conseil, la conception et la conduite de projets, le partenariat avec différents acteurs wallons et étrangers.*

*L'Office économique wallon du bois recrute un(e) chargé(e) de projet dans le cadre d'une double mission qui lui a été confiée :*

- ⇒ *juger de la pertinence, d'un point de vue économique, de ventes sur parc à grumes de bois de haute qualité ;*
  - ⇒ *évaluer l'intérêt et les possibilités de développement d'autres systèmes de vente de bois que les ventes sur pied en bloc pratiquées traditionnellement en Wallonie :*
    - ❑ *les contrats d'approvisionnement ;*
    - ❑ *les ventes par option (système Callwood) ;*
    - ❑ *les ventes via une société mixte publique-privée (proposition Gembloux Agro-Bio Tech).*
- Dans cet ordre d'idées, l'Office rénovera le site Woodnet pour étoffer l'information fournie et rendre possible une informatisation des ventes.*

## **1) Missions**

### **1.1. Missions relatives à l'établissement d'un bilan économique du parc à grumes de la Région wallonne (PAG)**

La mission consiste à :

- identifier les paramètres mesurables nécessaires :
  - à l'étude de rentabilité du PAG au sens strict ;
  - à une comparaison entre les ventes de bois de haute qualité en bloc sur pied et sur le PAG ;
  - à une évaluation des effets collatéraux directs ou indirects, quantitatifs ou qualitatifs, de ce système de vente (influence sur l'action du sylviculteur, réamorçage de circuits courts, perception des lots traditionnels par les acheteurs...) ;
- collecter les informations, notamment auprès du DNF et des acheteurs de bois, et interpréter les résultats ;
- rédiger et présenter des rapports intermédiaires annuels et un rapport final.

## 1.2. Missions relatives à l'étude de l'opportunité d'autres modes de vente de bois en Wallonie

- Contrats d'approvisionnement
  - Évaluation des modes de ventes de bois en Wallonie, de leur efficacité, de leurs limites
  - Analyse des modes de vente de bois issus de forêts publiques en France et en Allemagne et des contrats d'approvisionnement qui y sont établis
  - Étude de faisabilité de contrats d'approvisionnement en Wallonie
- Ventes par option (Système CallWood : [lien vers descriptif](#))
  - Évaluation sur base de l'avis des propriétaires, des gestionnaires et des entreprises
  - Identification d'une formule adaptée au cadre de fonctionnement des acteurs wallons
- Évaluation d'un système d'interface et de gestion des ventes de bois par une société mixte privée-publique
  - Évaluation sur base de l'avis des propriétaires, des gestionnaires et des entreprises
  - Identification d'une formule adaptée au cadre de fonctionnement des acteurs wallons
- Contribution à la mise à jour du site Woodnet
  - Collaboration avec la Direction des Ressources forestières du DNF
  - Identification, acquisition et présentation des données pertinentes
  - Coordination de la création d'un nouveau site
  - Intégration de perspectives de ventes en ligne

## **2) Compétences**

### 2.1. Compétences générales

- Diplôme de bioingénieur, master en Gestion des forêts et des espaces naturels
- Esprit d'analyse
- Esprit créatif (recherche de solutions, de voies d'amélioration)
- Dynamisme opérationnel, capacités de terrain
- Communication orale et écrite aisée
- Grande aptitude au travail en équipe
- Respect des engagements et des marches à suivre établies, autonomie, contact facile, sens de la diplomatie et de l'intérêt général
- Maîtrise de la suite "MS Office" : Word, Excel, Powerpoint
- Maîtrise du français (conversation et écrit)
- Permis de conduire catégorie B et voiture indispensables

### 2.2. Compétences spécifiques

- Bonne connaissance de l'organigramme des acteurs liés à la mobilisation et au commerce de bois en Belgique et ailleurs
- Connaissance des systèmes de ventes de bois et des marchés du bois

### 2.3. Atouts

- Connaissance en qualité et classification des produits forestiers feuillus et résineux
- Connaissance de l'anglais et/ou de l'allemand

### 3) Type de contrat :

- Contrat à durée déterminée de 12 mois à partir de mars ;
- Temps plein (38h/semaine) ;
- Basé à Marche-en-Famenne, nombreux déplacements.

Les candidatures (lettre de motivation et CV) sont à envoyer pour le 01/03/2019 à Emmanuel DEFAYS, directeur de l'OEWB : [e.defays@oewb.be](mailto:e.defays@oewb.be) ou ZI Aye Rue de la Croissance 4, 6900 Marche.

*Seules les candidatures correspondant au profil demandé seront prises en considération.*